ДАТА: 20.11.2024

Быков Михаил Андреевич

ЛИГА

НАЧИНАЮЩИЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ – КЛАССИЧЕСКОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

Лицензирование образовательной деятельности



МОЛОДОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ РОССИИ проект от росмолодёжь бизнес

ОПИСАНИЕ БИЗНЕС-ПРОЕКТА

Замысел бизнеса:

Оказание услуг по лицензированию образовательной деятельности, позволяющее предпринимателям легально масштабировать свои проекты.

Цель:
Создать доступную и эффективную систему получения лицензии, упрощая процесс для клиентов.

Решаемая проблема:
Большинство образовательных бизнесов работают без лицензии, сталкиваясь с риском штрафов, уголовной и административной ответственности. Возможным доначислением налогов, если используется образовательный патент, хотя четких критериев образования в проекте не видно (нет лицензии).

Как решаем:

- *Полное сопровождение «под ключ».*
- *Индивидуальный подход, учитывающий региональные особенности и документы.*
- *Снижение налоговой нагрузки и оптимизация бизнес-процессов.*

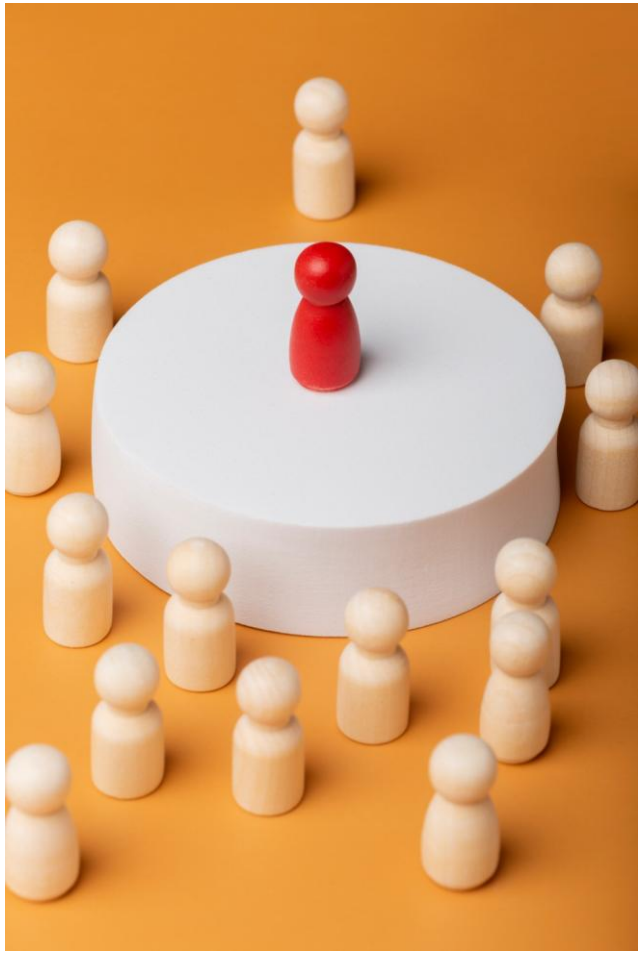
Итоговый продукт:

- Образовательная лицензия, обеспечивающая прозрачность и безопасность работы.

Инновационность и преимущества:

- У нас есть простая, отработанная и автоматизированная система получения лицензии.
- Используем российские IT-решений для учета документации и клиентов (Яндекс Диск, Тильда, Яндекс Телемост).

Целевая аудитория и продвижение



Целевая аудитория и ее особенности:

- Онлайн-школы, инфобизнес, эксперты, оффлайн-бизнес.
- Компании, планирующие обучение сотрудников.
- Стремление к масштабированию и соответствию меняющемуся законодательству.
- Потребность в экономии времени и ресурсов на получение лицензии.

Маркетинговый подход:

- Контент-маркетинг: создание полезных и развлекательных материалов для социальных сетей (Розовая соц.сеть, ВК, YouTube).
- Реферальная программа: выплата за каждого привлеченного клиента. Действует успешно уже сейчас.
- Таргетированная реклама: месячный бюджет — 50 000 рублей. Уже создаются креативы.

Источники трафика:
Социальные сети, коллаборации с бизнес-сообществами и онлайн-платформами, блогеры с собственным обучением для других обучений (наставники), продюсеры по запускам экспертов в соц.сетях.

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ

Неоспоримые преимущества:

- Гарантия результата: 100% успешных кейсов.
- Глубокая экспертиза в юридических и образовательных процессах, наличие опытного наставника с собственным образовательным бизнесом.
- Индивидуальное сопровождение каждого клиента, клиент тратит минимум времени на получение лицензии.



Конкуренты:
Консалтинговые и юридические компании, которые занимаются непосредственно лицензированием образовательной деятельности. Только такие компании на 100% понимают все нюансы лицензирования.

Точки дифференциации:

- Полное сопровождение «под ключ», без доп. платежей.
- Экономия времени клиента за счет автоматизации процесса с нашей стороны.

Устойчивость идеи:

- Стабильный спрос, обусловленный законодательными изменениями.
- Партнерства с образовательным бизнесом даст возможность сопровождать их деятельность длительный период и увеличивать LTV клиента.

МАСШТАБИРУЕМОСТЬ И РАЗВИТИЕ

ПОТЕНЦИАЛ РОСТА:

01 | Возможность работы на всей территории РФ, сейчас этого нет в целях увеличения скорости работы; Выход на соседние регионы в 1 квартале 2025 года

02 | Улучшение интернет-сайта с возможностью его SEO-оптимизации

03 | Создание автоматизированной системы приема заявок (Битрикс 24 или аналоги)

04 | Собственный отдел продаж, который сможет обрабатывать больше входящих заявок

05 | Возможность предоставлять услуги зарубежным обучающим центрам, которые работают на российскую аудиторию.

06 | Увеличение числа партнеров за счет участия в мероприятиях по типу Молодой Предприниматель России

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ СУВЕРЕНИТЕТ

Влияние на технологический суверенитет:

/01

Использование российских образовательных технологий для клиентов, например:

/ Геткурс

/ Антитренинги

/ Бизон

/02

Использование отечественных CRM-систем

/ Тильда CPM

/ Битрикс 24

/03

Создание условий для качественного обучения и повышения квалификации.

/ Собственный образовательный центр (в дальнейшем), партнерство с таким центром (сейчас)

/04

Инструменты:

/ Автоматизация процессов с использованием российских решений (Яндекс, Битрикс, Тильда)

/ Приоритет российским сервисам взамен международных

Финал

За время конкурса я понял, что главное мое достижение – ***это мой работающий бизнес, который позволяет мне реализовывать мои личные цели, знакомиться с новыми людьми и получать удовольствие от того, что я делаю!***