

КАДРЫ ДЛЯ ЭКСПОРТА

Министерство экономического развития Российской Федерации

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА
НАЦИОНАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ РОССИИ

АКСЕЛЕРАТОР ЭКСПОРТНОГО РОСТА

Школа экспорта РЭЦ

www.exportedu.ru

«Акселератор экспортного роста»*

- Общая продолжительность программы – 2 месяца, из которых:
  - 3 обучающих модуля в онлайн-формате (по 2-3 дня каждый)
  - 2 межмодульных периода (по 2-3 недели каждый) для выполнения домашнего задания при индивидуальном сопровождении наставником программы (экспертом с практическим опытом в сфере ВЭД)
- Команда компании – могут участвовать сотрудники любой категории должностей, реализующие или планирующие развивать экспортную деятельность компании
- По итогам обучения можно получить удостоверение о повышении квалификации

Эффективность программы:

- Накопительным итогом с 2019 года программу прошли 1 001 компания
- Более 598 заключенных экспортных контрактов - по итогам участия в программе (конверсия – около 22%)
- 230 компаний заключили экспортные контракты на сумму более 27 млрд. руб.

- Программа разработана исключительно для компаний-участниц национального проекта «Производительность труда» и является единственной в рамках нацпроекта «Эффективная конкурентная экономика»
- Реализуется на безвозмездной основе.

Школа экспорта РЭЦ
Кадры для экспорта

Содержание программы и путь к контракту

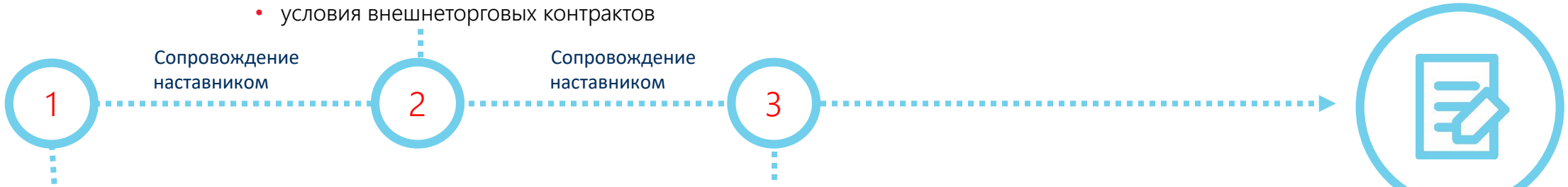
МОДУЛЬ 2

ФОРМИРОВАНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ

КЛЮЧЕВЫЕ ТЕМЫ:

- международная логистика
- таможенное оформление экспортной сделки
- финансовые условия сделки
- финансовые инструменты для экспорта
- управление финансовыми рисками
- условия внешнеторговых контрактов

ЭКСПОРТНЫЙ КОНТРАКТ ВАШЕЙ КОМПАНИИ



МОДУЛЬ 1

ПОДГОТОВКА ПРЕДПРИТИЯ К ВЫХОДУ НА ЭКСПОРТ

КЛЮЧЕВЫЕ ТЕМЫ:

- анализ и выбор зарубежного рынка
- модель выхода на рынок
- поиск покупателя
- подготовка товара компании к требованиям рынка/покупателя
- охрана интеллектуальной собственности компании
- инструменты ИИ для экспорта

МОДУЛЬ 3

ЗАКЛЮЧЕНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВОГО КОНТРАКТА

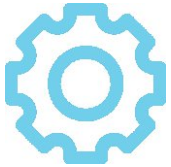
КЛЮЧЕВЫЕ ТЕМЫ:

- вопросы экспортного контроля
- вопросы валютного законодательства
- НДС при экспорте компании
- подготовка комплексного (итогового) коммерческого предложения
- переговоры с учетом кросс-культурных особенностей зарубежных партнеров
- специфика взаимодействия с партнерами из приоритетных (дружественных) стран

Отзывы компаний о программе



«Новый взгляд на экспорт компании – больше никакого движения «по накатанной», теперь работаем по эффективному алгоритму»



«Узнали новые инструменты:

1. по анализу рынков (трейдмэп, навигатор по барьерам и т.д.);
2. по поиску покупателей (работа с базами, правильная работа на выставках и бизнес-миссиях, субсидиарные инструменты);
3. по выходу на маркетплейсы, привлечению финансирования и др.»



«Бесплатное и качественное повышение квалификации «экспортной команды»



«Детальный разбор каждого шага к экспортному контракту → четкий, понятный план для его заключения»



«Участие в программе дало возможность расширить географию экспортных поставок»

Экспертное портфолио тренеров и наставников

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР
РОСЭКСИМБАНК

Alibaba.com

ВАВТ

МОСКОВСКАЯ БИРЖА

Банк России
Центральный банк Российской Федерации

ГАЗПРОМБАНК

РЖД Логистика

РУСАТОМСЕРВИС

MECHEL

ROSATOM

Яндекс

Школа экспорта РЭЦ



БУЦЫКИН Роман
тел. 8 (495) 937-47-47 (д. 1333),
моб. +7 (915) 379-68-20, Butsykin@exportcenter.ru



КУРАХОВ Муталиб
тел. 8 (495) 937-47-47 (д. 6675),
моб. 8 (906) 786-86-36, Kurahov@exportcenter.ru

Звоните нам или пишите

123610, Москва,
Краснопресненская наб., 12, подъезд 9
тел. +7 (495) 937-47-42
info@exportedu.ru

Министерство
экономического развития
Российской Федерации

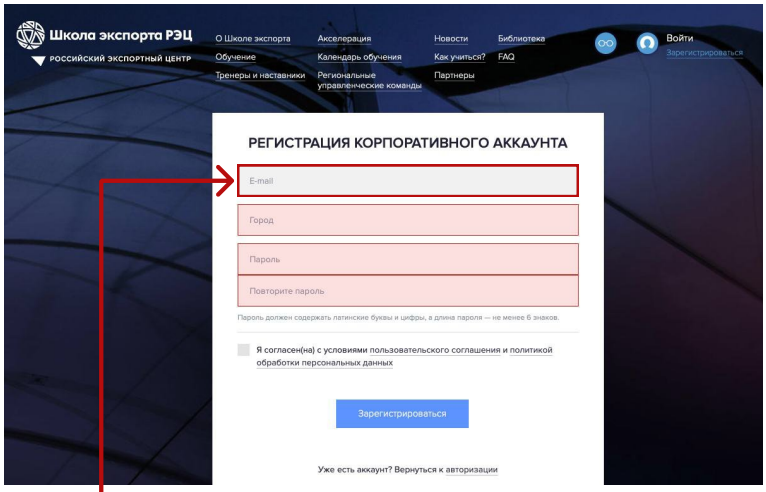
Школа экспорта РЭЦ

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА
НАЦИОНАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ РОССИИ

1. РЕГИСТРАЦИЯ ЛИЧНОГО КАБИНЕТА КОМПАНИИ

Для регистрации Личного кабинета компании необходимо перейти по ссылке: https://exportedu.ru/creg

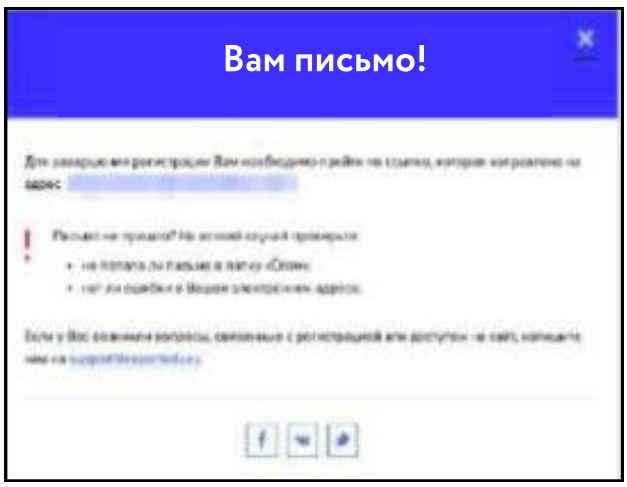


На данный электронный адрес будет приходить вся информация об обучении.

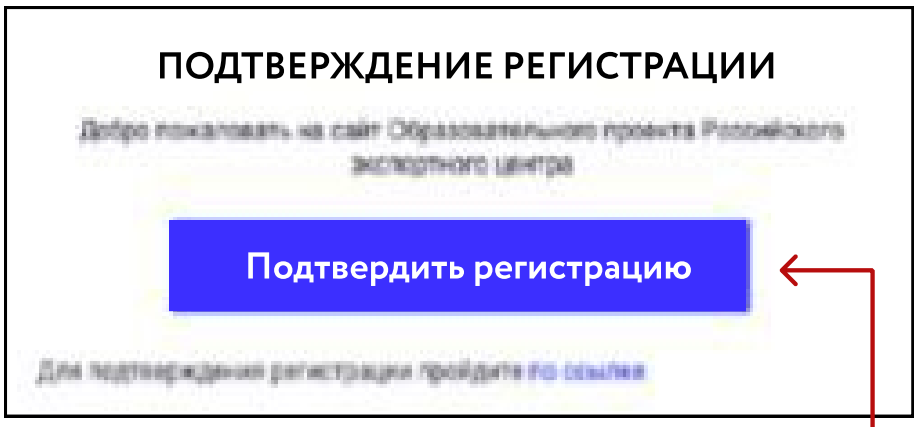
Просим вас не терять учетные данные от Личного кабинета.

2. ПОДТВЕРЖДЕНИЕ РЕГИСТРАЦИИ

После заполнения формы появится сообщение об успешной регистрации.



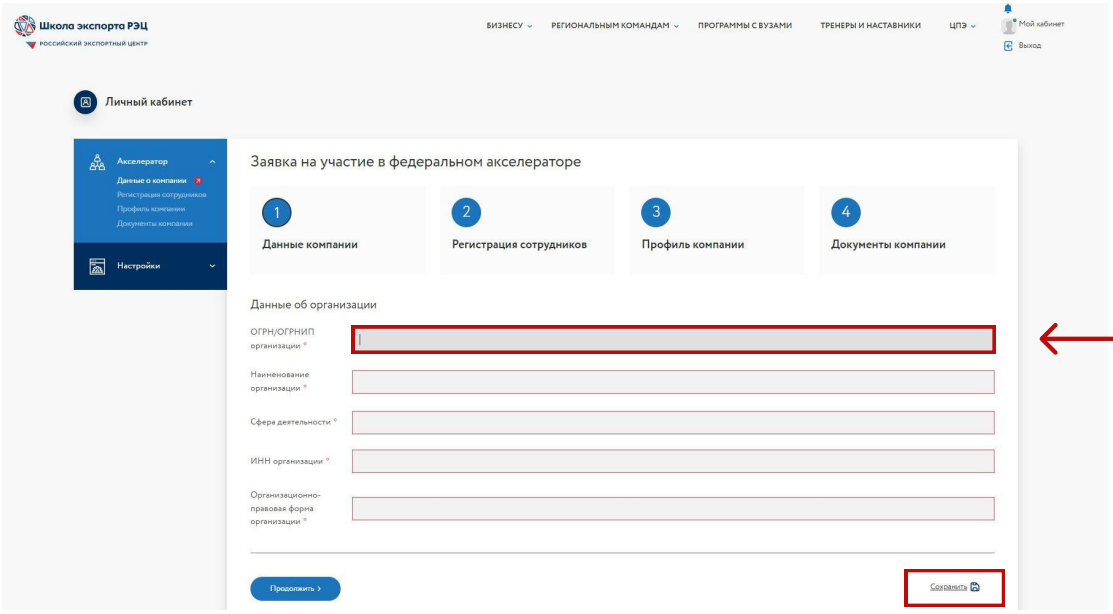
На указанный при регистрации электронный адрес придет сообщение-подтверждение об активации аккаунта.



При получении необходимо нажать “**Подтвердить регистрацию**”.

3. ДАННЫЕ О КОМПАНИИ

Необходимо корректно указать ОГРН компании, остальные данные автоматически заполнятся.



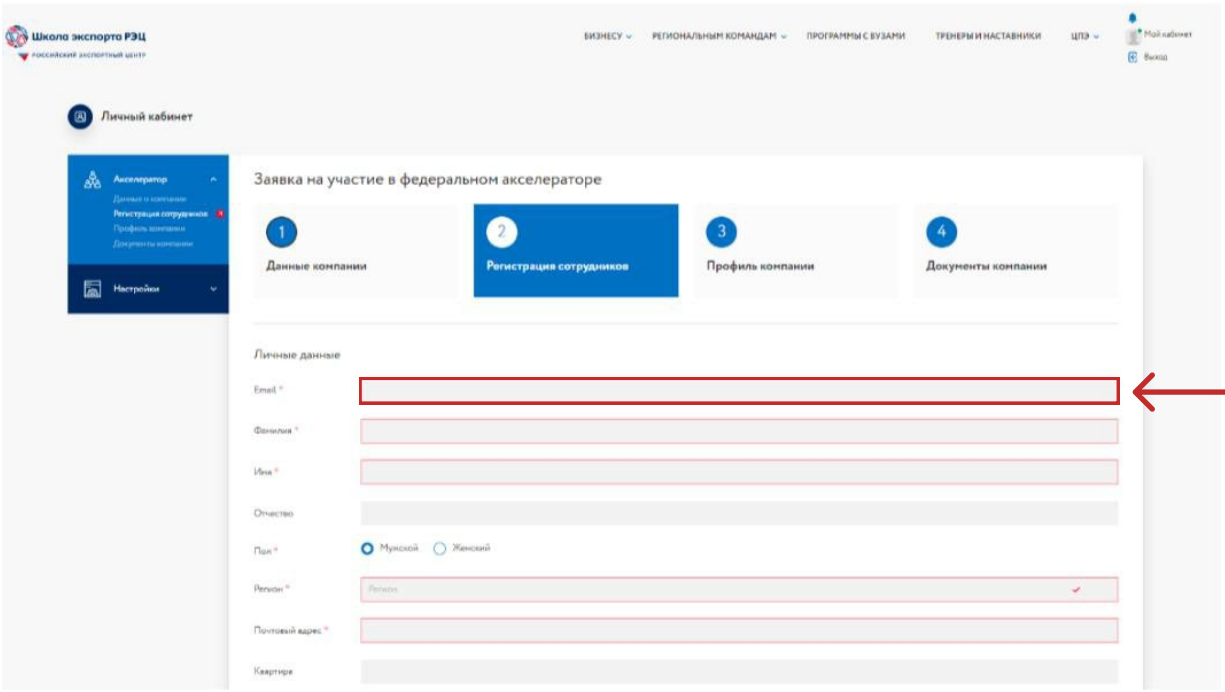
Для корректного отображения заполненных полей нажмите кнопку “**Сохранить**”, затем “**Продолжить**”.

4. РЕГИСТРАЦИЯ СОТРУДНИКОВ

ВАЖНО: **Все сотрудники, планирующие участвовать** в акселерационной программе, до момента направления заявки **должны быть прикреплены в Личном кабинете компании.**

Невозможно зарегистрировать сотрудника (-ов) по электронному адресу, который используется для Личного кабинета компании.

Необходимо указывать электронный адрес, который ранее не использовался на сайте Школы экспорта РЭЦ.



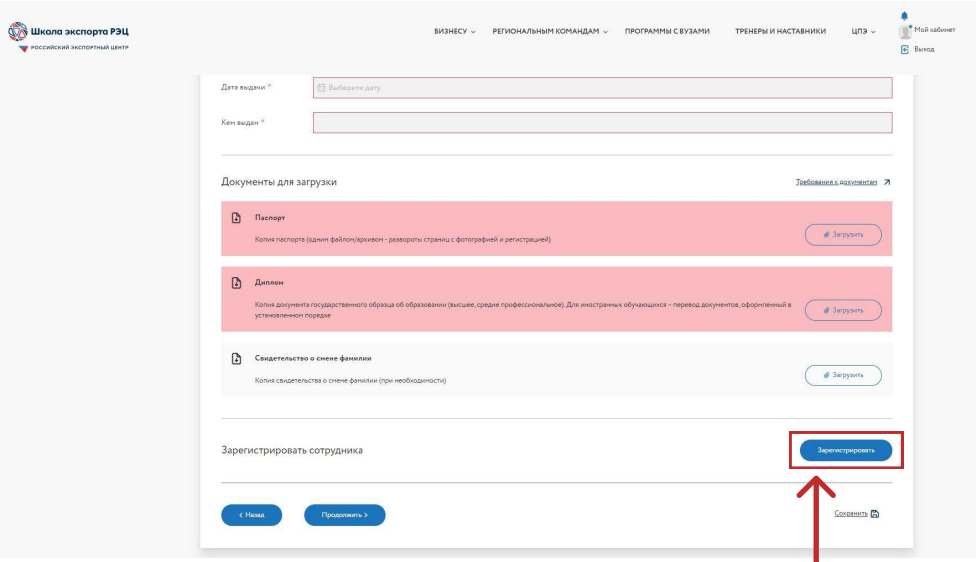
Заполните все поля.

Информация об образовании и паспортные данные **необходимы для заключения договора об обучении** с каждым слушателем (для последующей выдачи удостоверения о повышении квалификации).

Далее, приложите документы.

Необходимо внимательно прикреплять файлы.
В дальнейшем заявка попадает на модерацию к организаторам.

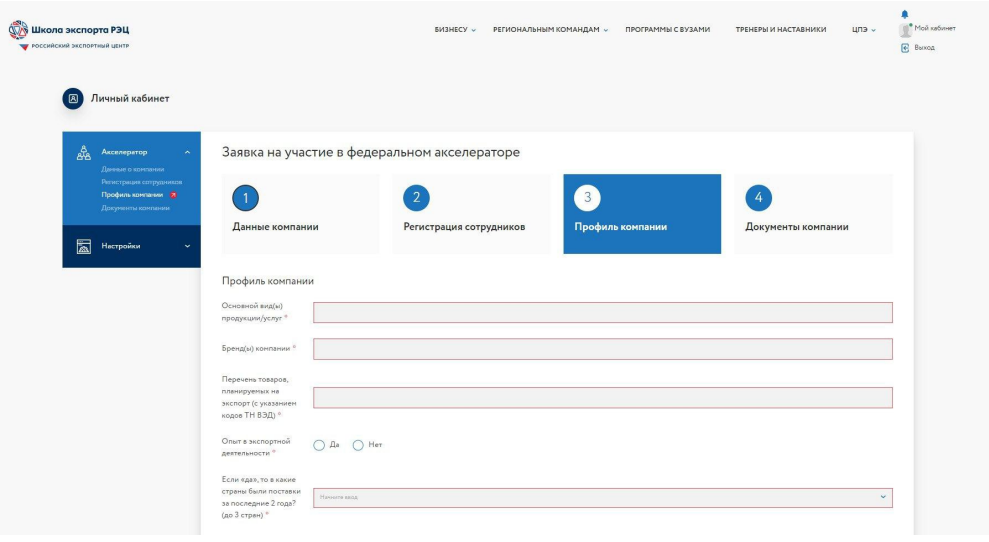
Во избежание отклонения вашей заявки, просим прикладывать все запрашиваемые документы, при наличии.



После загрузки документов нажмите кнопку “**Зарегистрировать**”.

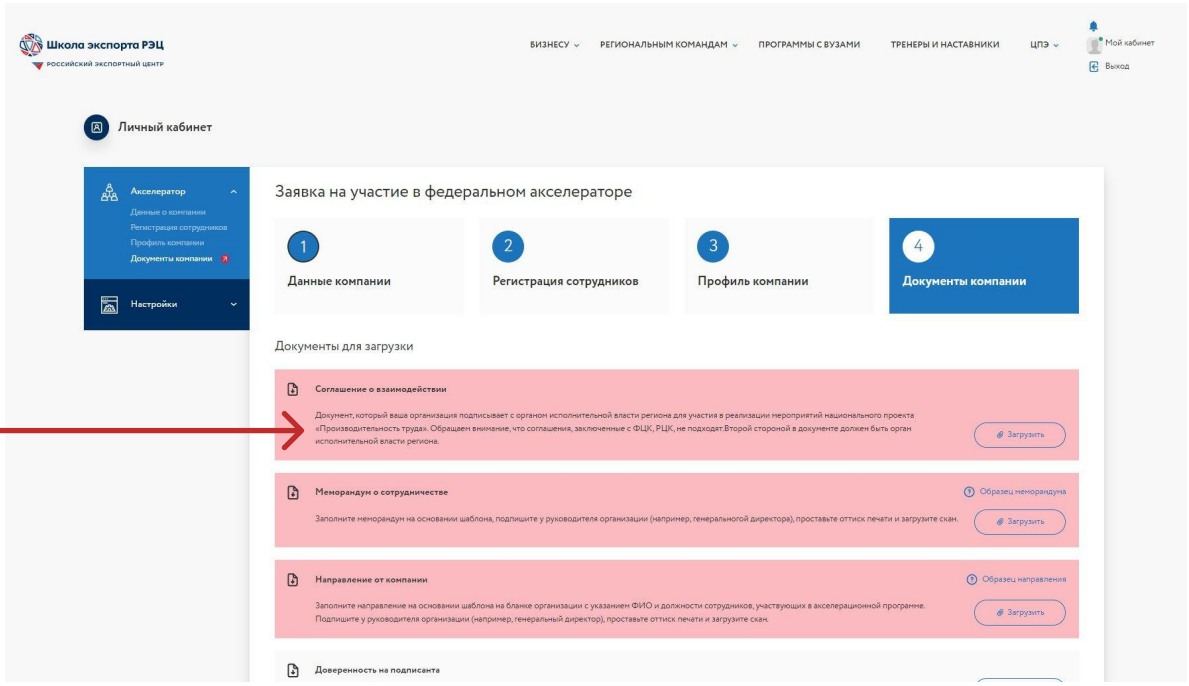
После отправки формы перейдите к регистрации следующего сотрудника.

5. ПРОФИЛЬ КОМПАНИИ

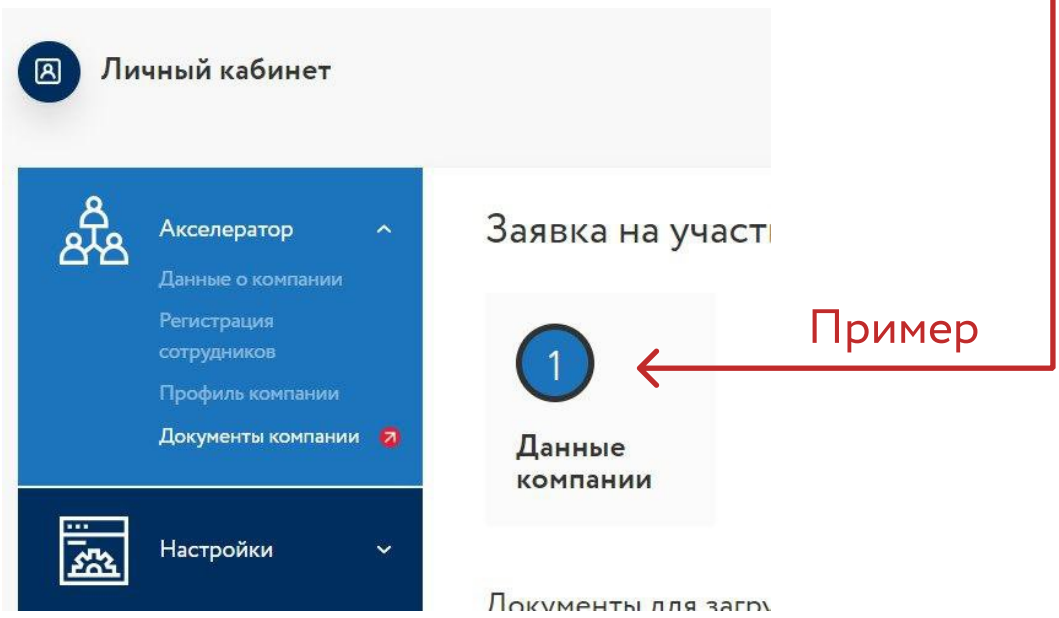


6. ДОКУМЕНТЫ КОМПАНИИ

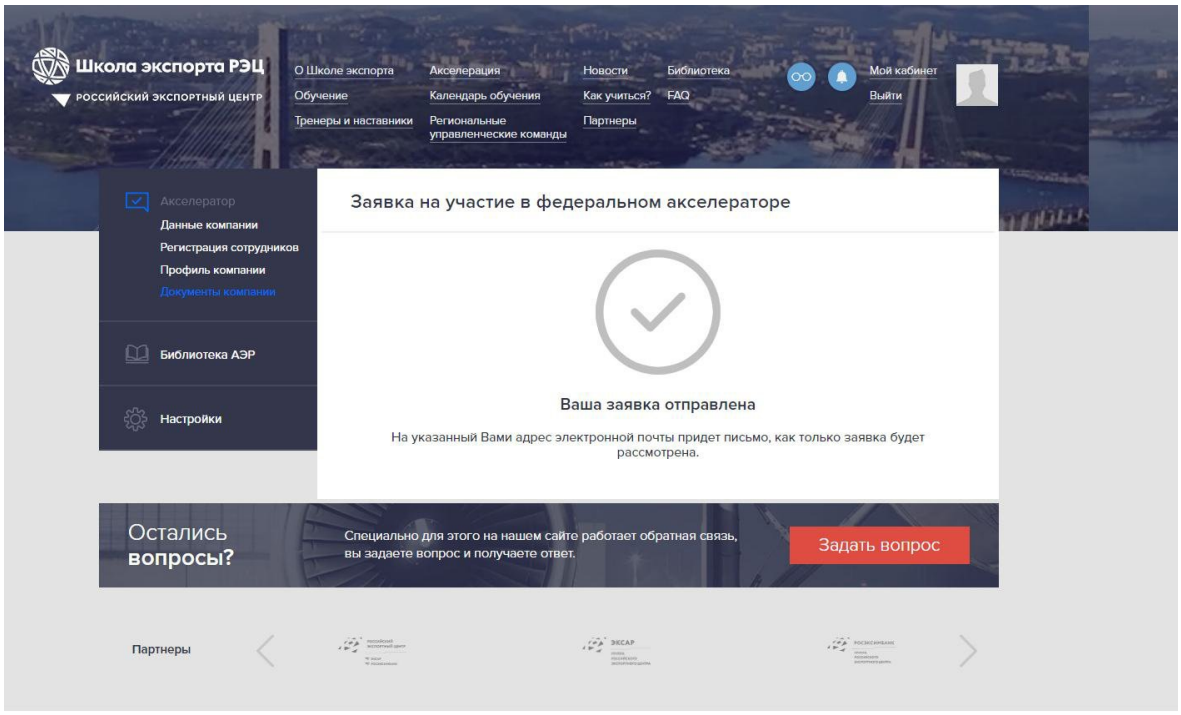
Необходимо приложить документы согласно пояснению под формой подгрузки документов.

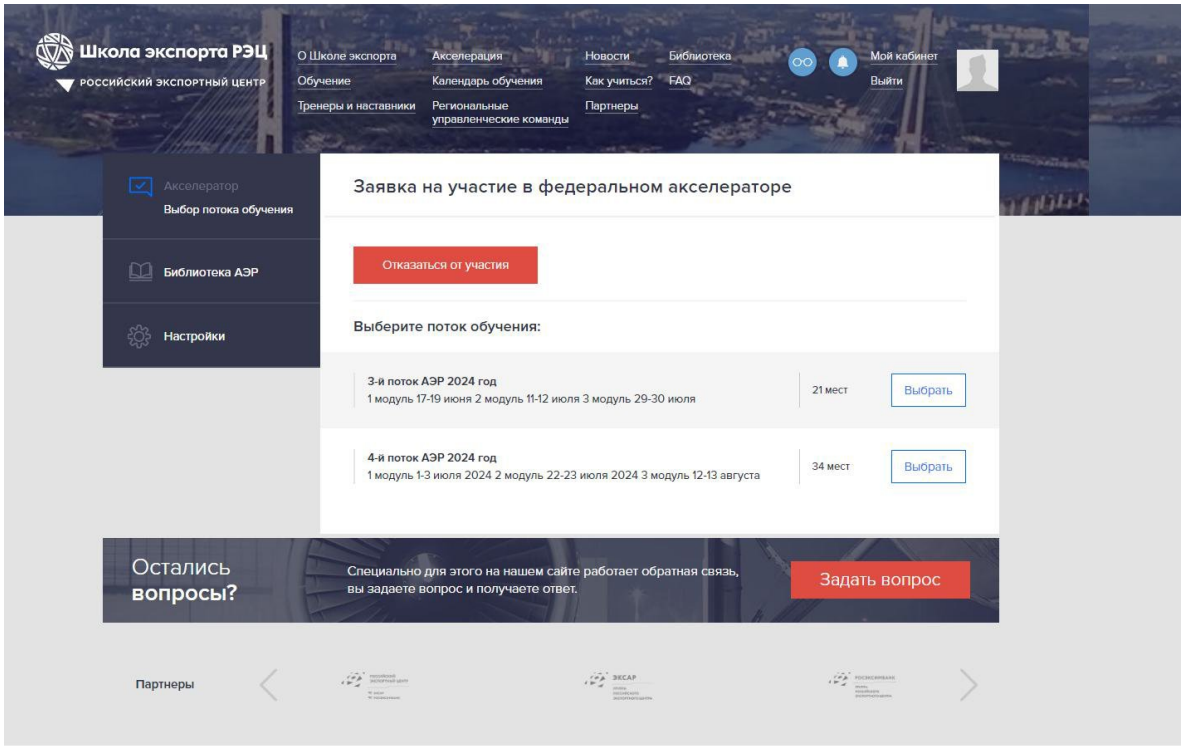


После того как все документы будут приложены, сотрудники зарегистрированы, все этапы будут обозначены синим кружком с черным ободом, нажмите кнопку “**Отправить заявку**”.



В случае утверждения заявки на электронную почту, **указанную при создании личного кабинета компании**, придет уведомление.





Если у вас возникнут вопросы, звоните:

Буцыкин Роман +7 (915) 379-68-20

Курахов Муталиб +7 (906) 786-86-36